

ヤフオク秘中の秘！プロが明かす禁断の手法.txt

オークションで情報売る！！

現在、私たちはオークションでブランド品の販売をメインとしてやっていますが、メールのやり取りや商品の梱包、発送などでものすごく手間がかかります。

そこで今回おすすめするのは、かかるコストもほとんど無く誰にでも出来る一番オススメのものとして、「情報を売る」という方法があります。

出品する情報は、私が今まで出品してきた「儲けの情報」のようなものだと思います。

この方法は適切な宣伝さえ行えば、あなたの収入につながっていきます。

出品していただくのは後ほど紹介してあります、おまけ情報の『儲けのカラクリ』の情報を参考に考えていき、後は自分で「オークションで儲けるにはこのような方法があります」というような情報を加えて出品すればいいと思います。

「おまけ情報」に書いてあるA4サイズで70ページにも及ぶ内容を一語とも変えず出品するのはまずいと思いますが、多少アレンジを加えて出品すれば確実な利益につながると思います。

例えば、自分自身のちょっとした情報に、私の『儲けのカラクリ』の情報をベースにした儲け情報などをプラスして出品したりとかがいいかも知れません。

実際、私たちが製作し出品してきたもので著作権は私たちにあります。

したがって私がお送りする儲けの情報を転載しても、誰からも文句などを言われずに出品することができるので安心してください。

1000円で出品した場合、1日3～4件の落札で月に10万円です。そんなに難しいことはありません。（商品の金額についてはご自分の判断で決めてください）

・どのカテゴリーに出品すれば落札されやすいか

オークション > その他 > その他

パーソナルコンピュータ > Windows > ノートブック > シャープ

オークション > 本、雑誌 > ビジネス、経済 > ビジネス > マネープラン

オークション > 自動車 > ETC

オークション > アクセサリー、時計 > ブランド腕時計 > オメガ

オークション > おもちゃ、ゲーム > 手品、パーティグッズ

などが私の実績でもよく売れました。

主にコンピューター関連のカテゴリーなどがお勧めです。（デジカメやハードディスク、モニターなど）

最近の傾向ですと、なるべく出品数の少ない所がいいかと思います。例えば、コンタクトレンズ、鉄道乗車券など・・・

出品物が終了した時点で、入札件数を確認し入札件数の多かった所は、引き続き再出品します。

入札件数が少なかった所は、4～5日後に出品致します。

4～5日遅らせる事によりそのカテゴリーを見ている人（客層）が、大きく変わると言うことです。

例えば、数量5で出品した場合、入札件数が最低2以上の所は再出品1以下の場合は後日に回します。

・落札されやすくする出品説明

まず、落札されやすくするためにはHTMLのタグを使いましょう。

商品の説明文を考えると、普通に黒字だけで文章を書くのもシンプルでよいのですが、それではやはり目立たない！人とはちがう説明にしたい！などという人にはHTMLタグ使用がおすすめです。

これを使うことにより、よりページが鮮やかに見やすくなります。

真剣に勉強したい方は以下にHTMLタグ講座があるHPのリンクを貼っておきますので勉強してみてください。

<http://luna.pobox.ne.jp/auction/>

<http://luna.pobox.ne.jp/auction/#soft>

<http://kenz.s9.xrea.com/>

<http://akasaka.cool.ne.jp/yahaa/>

<http://homepage2.nifty.com/yamboo/>

・Yahooに削除されないように出品する方法

商品説明に下記の言葉を入れることです。

商品は収入をお約束するものではありません。また著作権は私にありますので盗作・転売は厳禁です。たとえ、カテゴリー違反だとしてもこの2行を入れることによって削除されにくくなります。

あとは同じ商品をいくつも出品する際、商品タイトルにはそれぞれ違う言葉を入れることです。

そしてもう一つ大切なことはカテゴリーにあるアダルトには絶対に出品しないことです。

アダルトカテゴリーはYahooの方で常に目を光らせておりますので

当然、カテゴリー違反ということで削除されやすくなります。

しかし、アダルトカテゴリーは入札もそこそこありますので、削除されたら

しょうがないという気持ちで出品する分にはいいかもしれません。

以上の3点をお守りくだされば削除措置は取られにくくなります。

・評価の少ない方でも実績を多く見せる方法

何かを出品するにしても新規のIDとか、評価が少ない方だと実績がないので、落札価格が低かったりとか、即決で出品している場合などには落札されにくかったりします。

そこで、新規のIDからでも実績があるように見せる方法をご紹介します。

商品説明の中に下記の説明を貼り付けてください。

別のIDでの評価はこちらを参考にしてください。

上記の説明を貼り付けることによって私の実績のある評価に飛ぶことが出来ます。
これで新規IDの方も評価に実績がない方でも大丈夫です。

たとえば、いろいろな商品を出品した場合でも、先ほどの説明を貼り付ければ実績があるように見えますので落札されやすくなります。

・質問するときの注意点

以前、出品していた時もよく質問などがきて、的確に答えてきましたが
「あっ、この人は成功できないな」と瞬間的に思うことがよくあります。
そのような方の質問というのは大抵「どのようにしたら儲かりますか？」という質問です。
なぜこの質問がいけないのかと申しますと、要するに「絞り込まれていない漠然とした質問」だからです。
より具体的に、焦点を絞った質問ができなければ、質問する意味がないことに気が付かなければいけません。
「商品を沢山出品したのですがぜんぜん売れない。そこで出品内容のスタイルを変えてこんな感じにしたのですがどうでしょうか？」といった焦点を絞った質問が成功への道だと思います。

・商品説明

私も今まで沢山の情報を売ってきましたが、まだオークションの
新規参入者というのはどんどん増えています。
うまく商品説明を考えれば、まだまだ「儲けの情報」というのは売れ続けます。
そして、「儲けの情報」の商品説明に関しては、初めて出品するときには
なかなかうまく書けないと思います。
しかし、毎日少しずつ変えていく事によって完成された商品説明に
出来上がっていくと思います。
商品説明を考える時には自信を持った商品説明にすることです。
中にはちょっと大げさな商品説明だと「本当かなー」と疑う人が必ずいます。
しかし、「本当なら買ってみよう」という人も必ずいるのです。
でも、あまり大げさすぎる商品説明もいけません...
例えばタイトルなどでも大げさに「この方法で月500万儲ける」だとピンと
きませんが「この方法で月に30万儲ける」だと身近なものに感じます。
自分の身近な「儲け話」に対して人間は、とっても敏感だということです。多少、大げさでも構いませんが、自分の身
近な視線にあるような儲け情報に関する商品説明にした方がいいと思います。
以上、こんな感じで儲けの匂いがするような商品説明に仕上げれば必ず結果が返ってくる事と思います。
「売り方」がよければ必ず儲かるということです。
下記に私が以前、出品していた商品説明を書いておきますのでこの説明を参考にしてください。
【私が過去に出品していたときの商品説明】
真面目な情報をお求めの方のみご入札ください
この情報は月に10万円という現実的な手段を利用して稼ぐ
方法から月に50万円稼ぐ方法まで、その人のニーズに
合わせた儲け方を数十種類ご紹介しています。

私は「収入を増やす情報」を常にバージョンアップし満足のいくものに
仕上がったものをご提供いたしております。
そして、他の情報出品者とは比べ物にならないくらいの、もっと踏み込んだ本当の儲け方、稼ぎ方の最新情報をご紹介
いたします。

この商品の内容については箇条書きで下記に記してありますが
商品説明では書ききれないくらいの情報が紹介されております。
(それは落札されてからのお楽しみということで...)

私の情報の中で個人で仕入れられるネット問屋を60件公開！
さらにプレミアチケット関連やディズニーチケットの情報は必見です。

- ・新規の方でも実績を多く見せる方法
(この方法は他の方の情報では手に入れることが出来ません)
- ・ディズニーのカウントダウンチケットを無料で手に入れる方法
- ・いろいろなドリンクをただで手に入れる方法
- ・どのように仕入れるか(仕入先なども詳細に教えます)
- ・何を売ったら儲かるか(数々の儲かる商品教えます)
- ・ただで仕入れられる商品とは
- ・どのようにして売ったら儲かるか
- ・簡単に出来る自作品物
- ・自分の出品物を検索でヒットさせるには
- ・自分の出品物を高く落札させる為のテクニック
- ・オークションのあるきまり
- ・ほしい商品を安く落札する方法
(1円で落札できる場合もあります)
- ・他の情報出品者には知られていない究極の方法
- ・最低限知ってほしいテクニック
- ・オークションにも利用できるおまけ情報

ヤフオク秘中の秘！プロが明かす禁断の手法.txt

- （振り込み手数料をただにする方法など）
- ・今まで実際に利益を上げてきた商品

以上の私の情報は、楽をして儲ける方法や、何もせず儲ける方法ばかりではございません。努力をすれば必ず見合った成果が得られる情報です。

そのため、必ずしも収入が得られるとは限りませんが、実践すれば、間違いなく相応の収入が得られると思います。

そのきっかけをつくる商品はメールにてお届けいたします。
（かなりの長文で内容も濃く値段以上の価値があると思います）

Q.家にいながらでも儲けることができるのですか？

私の情報の大部分はパソコンさえあれば利益を出す方法を説明しています。
また、問屋に関してもインターネットを使って個人で仕入れることの出来るお店がほとんどです。

Q.本当に月50万も利益を出すのが可能なのですか？

可能です。その人のニーズに合わせた様々な情報を多数、掲載しておりますが月に50万利益を出したいというのであれば「情報売る」ということです。

このことに関しては、評価を見ていただいても判るとおり得意中の得意分野なので詳細にお教えいたします。

Q.どのぐらいの量の情報が送られるのでしょうか？

情報はメールでの配信になりますがA4サイズの原稿用紙に直しますと70ページになります。

Q.新規の方でも実績を多く見せる方法というのは評価が300ぐらいあっても

もっと実績を多く見せることが出来るのですか？

出来ます。

今まで1000人以上の方とお取引をしてきたかのように見せる方法です。

Q.ディズニーランドのカウントダウンチケットは抽選でしか手に入れることができないのでは？

確かに普通に考えれば抽選で当てるしかないと思うかも知れません。

しかし、私は毎年この方法を使って無料で行っています。
出品方法、出品説明、落札通知の送り方まで詳細にお教えいたします。
毎年、高いお金を払ってオークションで購入している方必見です。

Q.子供服の安く買えるお店の情報も入っていますか？
もちろん。17件ほど掲載しております。

子供服に関しても、安く、お勧めできるお店だけを選び抜いていますので小さいお子様のいる方には、ぜひとも見ていただきたいです。

例えば...

ミキハウス ベビーキッズ OSHKOSH TOMMY GAP GYMBOREE OLDFNAVY

ラルフローレン Quicksilver PhatFarm セサミ メゾピアノ 他色々

（これらはOUTLET商品になりますが、安く手に入ります）

Q.メゾピアノを仕入れられる取扱店の情報はありますか？

落札者様から、子供服の中でも特に「メゾピアノに関する情報を教えて欲しい！」というご意見を、多数頂きました。

「メゾピアノ取扱店」を、60サイト以上ご紹介致します。

Q.マルチ商法やアダルト関連の情報はありますか？

私の情報には一切そのような情報は書いてありません。

Q.儲け情報をみんなに教えてしまうと儲けが少なくなってしまうのでは？

需要よりも供給の方が多い商品を、多数掲載しておりますのでその心配はないかと思います。

Q.おまけ情報とはどのような内容ですか？

ヤフオク秘中の秘！プロが明かす禁断の手法.txt

内容はディズニーの得する情報、森伊蔵を抽選で定価で買う方法、振り込み手数料を無料にする方法、など得する情報満載です。

尚、YAHOOからの落札通知にお振込み方法などが記載されていますので必ずお読み下さい。

以上が過去に出品していたときの商品説明です。ご参考下さい。

【落札通知の送り方】

この場合はオークションのページに「オプション」というのがあります。ここをクリックしてもらうと「落札通知の編集」というのがあります。
この「出品者からのメッセージが届いています」というところにメッセージを書き込む場所があるので以下のメッセージを編集してコピーしてください。

はじめまして、出品者の と申します ^ ^
このたびは落札して下さいありがとうございます。
どちらかの口座まで 円お振込みください。

【銀行振込】

銀行 支店

普通口座

0000 000000

お振込み致しましたら（連絡先のアドレス）まで振込み名義とYAHOO IDをお知らせください。

振り込み確認次第、情報をメールにて配信いたします。

最近、評価をされるのが嫌だという方がおられますのでこちらからの評価は致しません。

もし評価、ご希望の場合は「評価希望」とご連絡ください。

@取り引きが終了するまでの間、どうぞよろしくお願いいたします@

という感じです。

完全自動化で楽をして稼ぐ方法

完全自動化で楽をして稼ぐ方法はやはり情報の販売 です。

どのような情報が売れるかと言いますと・・・

- ・ダイエット情報
- ・パチンコパチスロ情報
- ・競馬情報
- ・サイドビジネス情報
- ・オークション仕入れ情報
- ・ディズニーランド情報
- ・携帯裏技情報
- ・DVDコピー情報
- ・各種裏情報

これはほんの一例ですがその他にも合法・非合法の情報がたくさんあります。

情報というのは 仕入れゼロ 在庫を抱える心配なし ですから物売るよりも断然良いですね。

よく『オークションで商品を仕入れてオークションで売る』

と言った転売を生業としている方も数多くいらっしゃいます。

私も以前はそうでしたから。

しかし、結局のところ、まず商品を仕入れそれを転売することによって利益を生み出す訳ですから100%の利益を得る事はできません。

実際私の経験では利益率20%にも満たないです。

しかも商品を梱包したり、仕入れたり手間ばかりかかっていました。

これならアルバイトでもしていた方がよっぽどいいです。

だからと言って情報販売も 利益100% とはいきません。

しかし必要経費といえは、オークションを利用した時のシステム手数料・出品料くらいなものですから90%以上は必ず利益になりますよね。（販売する金額にもよりますが）

私はここに目をつけました。

でも、この程度だったらみんなやっていますよね。

おっしゃる通りです。

でも情報を販売するにしても、落札者に振込先のメール・入金確認のメール・情報引渡しのメール御礼のメールと取引を終了するまでにはいろいろと手間がかかってしまいます。

これが面倒くさいのですよ。私はこれを1日に100人こなした事があります

かなり大変な思いをしました。この手間をなんとかしたいと思った私はインターネットの検索から

<http://community.goo.ne.jp/freemail/>

ここを見つけました。

gooのフリーメールでは無料でメールアドレスを入手する事ができさらに他では月300円程利用料のかかる自動返信機能も嬉しい事に無料で使えてしまいます。

この機能を利用しない手はありません。私は迷わず借りました。

ヤフオク秘中の秘！プロが明かす禁断の手法.txt

そしてこれをオークションと組み合わせることで手間を省いているわけです。
具体的な流れを説明致します。

まず出品者（あなた）が商品（情報等）を出品する

その商品に興味をもったオークション参加者が商品（情報等）を落札する

落札者にヤフーより落札通知が届きます。
そこに振込み先等の情報および自動返信用のメールアドレスを明記する。

その際、質問される落札者もたまにいますので振込み完了の連絡用メールアドレス（自動返信用）と質問受付用メールアドレスを必ず明記する事。
めったに質問はありませんが念の為。

落札者は振込みが完了したら落札通知に明記されているメールアドレス（自動返信用のメールアドレス）に連絡してきます。

落札者からの振込み完了メールを受け取ると自動で情報を配信してくれます。
自動返信メールには評価の有無も明記する事。但し、情報売買ではめったに「評価下さい」とは言いませんからあまり気にしなくてもいいです。
面倒であれば評価欄に【評価希望】と明記して下さいと記載しておけば万全でしょう。
と出品者（あなた）はオークションに情報出品後は一切手間がかかりませんね。

あとは自動返信メールがかってにやってくれますから。
ただ、出品の作業があるので完全自動化ではありません。

しかし自動販売機だってジュースやタバコ・お酒を補充するようにあなたは情報を出品（補充）するだけですから、ほぼ自動化と言えます。

オークション利用者に商品が落札されれば勝手にお金がチャリーン・チャリーンと入ってきますからね。
正確には銀行口座に振込まれるのですが。
出品作業（片手間ですね）さえ我慢すれば、あとは本当に自動ですよ。
商品を出さずに出して、時間を置いてからお金を回収しに行く。
これを自動販売機と呼ばないとしたらなんと呼ばよいのでしょう。
やはり自動販売機ですよ。
しかもですよ、落札者が振込み完了のメールを送るとすぐに情報が届くわけですから、落札者にも喜んで頂けると思います。
オークションが終了した商品に関しては、再出品するだけですから10分もかかりませんよね。
出品説明に「あ～なるほど！」と思って頂ける情報と書きましたが「あ～なるほど！」と思いませんか？
もの凄く優良情報ではありませんが、すぐにでも使える情報だと、この情報でしたらあなたも実践できると私はふんではいますがいかがなものでしょうか？
できないなんて言わないで下さいね。
もっと手間をかけずという方はオークション自動出品が可能なソフトと組み合わせると良いかもしれません。
たしか無料で手にはいるはずですよ。
私の場合、オークション期間7日にしてそのまま放置してあります。
気がついた頃にはいつのまにかお金が貯まっています。
落札者とのやり取りは一切ありませんからいくら貯まっているのかいつもドキドキです（笑）
あなたもこの感覚を自動返信メールアドレスを使って是非お試し下さい。
これで自動化情報は終わりですが
せっかくここまで読んで頂いたのにおまけ情報もおつけします。
結構有名ですがまだまだ知らない人も多いようですのでもし使う機会がありましたら是非お使い下さい。
落札必勝アイテム スナイパー

（この情報はオークションで500円くらいで売られています）
オークションで買い物をするなら少しでも安く手に入れたいですよね。
そんな方にお勧めなのがこのスナイパーです。
簡単に言うと予約入札ができるソフトなのです。
夜中や朝・旅行・夜勤等でパソコンの前にどうしてもいることが出来ない・・・
でも安く落札したい！という方は大変重宝します。
しかもオート入札が可能なのです。
これを上手く使えば少しでも安く欲しい物が手に入るではないでしょうか？

<http://sniper.system.to/sniper/>

オークション一括管理ソフト
出品点数が多くて管理しきれなくなった事ってありませんか？
私ははるか昔ながらよくあります。
そんな方の為のオークションを一括で管理できるスクリプトです。
落札者のチェック・入金のチェック・発送のチェック・評価のチェック
オークションが終了したかのチェックを一括で管理できてしまいます。
しかもブラウザで確認できるのでソフトの起動も不要です。
私がここで説明するより実際に目で見て確認してみてください。
<http://homepage2.nifty.com/yambooyam.html>
なかなか便利なスクリプトですよ。

オークションで稼いだ方法

ネットオークションでは、実に様々な物が売買されています。
有名な物からレアな物まで、本当に、多種多彩です。
出品する時にまず考えるのが、商品の選択です。
一番理想的なのは、やはり無料で仕入れて利益を得るという方法でしょう。
ネットで入札される物というのは、メジャーな物ばかりではないようです。
意外とどこにでもありそうな物が売れたりします。
例えば、自動車や映画、ブランド品のカタログやパンフレットなどです。
店頭に行けばすぐに手に入れられるような物なのに、なぜか売れてしまうのです。
当然、出品する方は仕入れ無料。コストゼロです。
特に、ちょっと昔のレアな商品の物であれば、意外な高値がついたりするので、非常にオイシイ出品物だと言えるでしょう。

方法としては、今店頭で手に入る人気のある商品のカタログやパンフレットを手に入れておきます。
出品するタイミングは、それらの品物が店頭で手に入らなくなった時です。
当たり前のように手に入れられた時には価値の少なかった物が、手に入れられなくなったとたん、大きな価値を生み出していきます。
映画などでは、試写会のチケットなども、良く売れているようです。
こちらの場合は、逆に迅速さが重要です。
試写会チケットを手に入れるには、抽選に応募して当選しなければいけません。
その為に、当選の確立を高めるいくつかのポイントを記載したいと思います。
・よく応募の方法として、ハガキとインターネットがありますが、ハガキの方が当選確率が高いと言われています。
主催者側も、より手間が掛かる方法の方を重視してくれているのかも知れません。
面倒くさがらず、ハガキで応募することをオススメします。
・テレビよりラジオ、女性誌より男性誌、新聞より雑誌に載っている応募を優先します。
より応募者数が少ない方を選ぶ事で、当選確率を高めます。
・とにかくすぐに応募します。
締め切り日がありますが、それは気にせずに、すぐにでも応募する事が大事です。
募集告知を見たら、すぐにハガキを書いてポストに投函しましょう。
・自分の言葉を一言つける。
主催者側も、無作為に選んでいるようで、実はよく読んで選んでいる場合が多いといえます。
「この映画をみたい！」という気持ちを一言に込める事が、意外と効果があるようです。
これらのポイントを多少参考にされて、実践してみてください。

ほとんど無料で仕入れられる方法といえば、懸賞で当たった賞品などもそうです。

ハガキやインターネット代などが多少かかりますが、ほとんど元手ゼロでの出品が可能になります。

こちらの方法も、上記のポイントが生きてくると思います。
インターネットの応募なども、ガンガン応募しましょう。
こういった商品などで、コンスタントに利益を出している人達がたくさんいます。
元手なるだけかけたくない人にとっては、一つの有効な方法だと言えます。
次に、できるだけ安く仕入れて利益を得たいという方法です。
この方法でまず大切なことは、事前に人気商品をリサーチしておくという事です。
当たり前ですが、意外とこういう所で利益の差が出てきます。
オークションのカテゴリーなどをよく観察し、アクセス数や入札数、落札金額などを細かくチェックします。
そして人気のある商品を決めて、仕入れに掛かります。
オークションで稼いでいるベテランの方で、こういう仕入れの仕方をしている人がいました。
まず、オークションで、人気のある本をリサーチしておきます。
そしてそれらの本を、中古本販売のチェーン店へ仕入れに行くのです。
有名な中古本店などでは、一冊100円で販売しています。
それを多く仕入れて、オークションに出品するのです。
一冊100円で仕入れた物が、おもしろいように高値で売れていきます。
中古本店に行けば一冊100円で購入するのに、何故かそれ以上の値段で売ってしまうのです。
オークションって、不思議ですね。
これらの方法は、他の分野でもいくらかでも応用が利きます。
家電品などもそうです。
インターネットで個人でも卸値で買える店を見つけて仕入れます。
調べればいくらかでも安く買えるのに、オークションに出品すると、意外な高値が付いたりするのです。
オークションって、ホントに不思議です。
ただ、ここで大切なことは、出品する商品の見定めです。
他の人よりもより流行に敏感になる事が大切のようです。
一時期人気があった商品でも、いつまでも売れ続けるわけではありませんから。
・子供のおもちゃ関連

ファービー人形、パイブレードなど、子供のおもちゃでも、たまに大ヒットする商品があります。
この方法はたまにしか使えないのですが、ヒット商品というのはトイザラスや大きなスーパー、町のおもちゃ屋などでも品切れ状態という事態が何ヶ月も続きます。
しかし、子供が欲しがっているものだ、親としては定価よりも高くても購入してしまうものです。

そのような商品を購入して転売すればかなりの利益が出てきます。
それでは、なぜこのような転売ができるのかを説明いたします。
大手のおもちゃ屋の仕入れというのは必ず個人では買えないような大きな問屋から仕入れていきます。
私たちが人気商品を手に入れるには個人でも買えるような小さな問屋から購入しましょう。（定価以下で購入できません）

ヤフオク秘中の秘！プロが明かす禁断の手法.txt

このような小さな問屋に買いに来る人はおもちゃ屋さんとかではなく、駄菓子屋さんなどが多いようです。電話帳で調べると小さなおもちゃ問屋というのがいくつか出ています。

案外知られていない人気商品の購入方法です。

参考までに、仕入れ先のひとつに、東京の八王子にある「ヤマギシ」というところがあります。

株式会社 ヤマギシ

東京都八王子市元横山町2-3-16

TEL 0426-42-8020

こちらの店では個人でも購入できるのですが、1個の販売ではなくケース単位での販売になります。（物にもよりますが）

以前、「ベイブレード」というコマが大ヒットしました。

その時には、どこのおもちゃ屋さんでも入荷未定の状態が何ヶ月も続きました。

ある人は、「ヤマギシ」で仕入れ、「ベイブレード」を売っていた時には1ヶ月50万ぐらい仕入れ、6ヶ月間売り続けました。

定価の3～4倍ぐらいの値段で売れ、当然仕入れ値も安かったのだから儲けたそうです。

・同人誌

HPなどで調べて、いろいろな所で開催されているコミックマーケットなどで仕入れます。

人気のあるものだと必ず利益が出ます。

こちらの転売方法は、同人誌というものに多少詳しくなければなりませんが、何でもそうですが、少しずつ売買しているうちにだんだんと詳しくなっていくと思います。

そこそこの利益になります。

・フィギュア

プラモデルなどの塗装の得意な方にはお勧めなのですが、塗装していないガレージキットやレンジキットを購入して（女の子物に限ります）

自分で色を塗り出すというやり方もあるのですが、ちょっと塗装が難しいので参考までに。

また、応用なのですが電気製品の修理などができる方ならばジャンク品をオークションで落札し、それを修理して転売するというやり方もあります。

例としましては、MDウォークマンなど、小型のものがいいでしょう。

自作パソコンなどでも同じことが言えます。

（これらの商品というのは、私には扱ったことがないので参考程度に）

・トイフェスティバル

よく、大きな会場でオモチャショーなるものがたまに開催されます。

そこでは、必ず会場限定商品のフィギュアなどが販売されるのでそれらを購入して、転売するのも結構な利益になります。

出品する場合には、必ず購入したその日に出品するようにしましょう。

持っていくお金は多ければ多いほどいいのですが、個人差がありますので自分の財布と相談して持っていくといい。

しかし、値段の高いものを購入するほど、転売したときの利益が大きくなりますので覚えておいてください。

・タレントグッズ

公式のグッズショップで売られている商品です。

どのタレントの物が売れているかというのは、その時の流行だとかがあるので一概には言えません。

そこら辺はHPやオークションなどで調べるといいでしょう。

特に地方などに住んでいる方には人気があります。

・限定商品

数々の限定商品という物が販売されていますが、実際に売れるかどうかを予想するのは難しいことです。

身近な限定商品の購入というものを考えてみると、コンビニ関係の商品が一番簡単だと思います。

ここでは単に利益を上げるのではなく、元が取れれば十分という事で話を進めさせていただきます。

・ドリンク関係

コーヒーやスポーツドリンク、ジュースの500ミリペットボトルにはセブンイレブン限定やローソン限定という

おまけが付いていたりします。

何軒かのセブンイレブンに行き、おまけの付いているドリンクをケース買いし、おまけだけをオークションに出品すれば、十分に元が取れます。

たいした利益は上がりませんが確実にドリンク代が浮きます。

ポイントとしてはセブンイレブンのHPなどで発売前に情報をつかみ、発売日の日、もしくは発売日前日にオークションに出品をする事です。

あと、セブンの商品にはポイントシールや、この商品を500円以上買うと限定商品がもらえるというようなキャンペーンを定期的にやっていますので押さえておいてもいいかもしれません。

確実に飲食代が浮きます。

オークションで「セブンイレブン限定」や「ローソン限定」などをこまめに検索したりして、他の出品者の情報を収集するのもいいでしょう。

・その他

その他の物ではゲームソフトのカテゴリーによく出品されているのですが、落札者にプレイステーションのメモリーカードを最強にしたりポケモンのゲームボーイのソフトを送ってもらいモンスターを入れたりとか。

HPなどで調べるとゲームのデータを最強の状態にする機械も販売されています。

また、目利きになりますが、中古のDVDを取り扱っているお店ではまれに、安い値段でレア物のDVDなどが売っていることもあります。

また、アダルトのカテゴリーを見ると、儲かる出品物が沢山でていますので、どのような売り方をしているか見ればかなり参考になると思います。

* 違法性の高い商品や詐欺行為などは、警察沙汰になってしまいますので、ご自分の判断で出品してください。

それから、物品をオークションで売買する場合、「古物商」という資格が必要になります。

自分の要らなくなった品物を出品する分には要りませんが、仕入れて出品する場合は必要です。

安心して収入を得ていく為にも、取得しておく事をお勧めします。

「古物商」の資格を取っておくと、何かと得をする事が多いそうです。

ご自分でホームページを持っており、そこで商品を販売されている方がいらっしゃいましたら、オークションは、非常に有効な販売促進の役割を果たしてくれます。方法は非常に簡単です。

オークションに出品した際に、そのページに、ご自分のホームページのURLを簡単な文と一緒に載せておけばいいので

す。
よく目にしますよね。「この商品以外にも、紹介しきれない商品がたくさんあります。」という文面です。
オークションに出品する品物は、早い話、客引きの為です。
他の相場よりも安めの価格をつけてお客さんを呼び込みます。
後は、ご自分のホームページへお誘いして行くだけです。
なんといっても、オークションの利用者は、160万人以上いるのです。
下手なアクセスアップに必死になるより、よっぽど効果が大いことは明白です。
こんな所にも、ネットオークションの無限の可能性を感じます。
かかるコストもほとんど無く、誰にでも出来る一番オススメのものとして、「情報を売る」という方法があります。
この方法だと、自分で店を持っていなくても、ホームページを持っていなくても出来ます。
別に、「情報を売る」と言っても、怪しい事をする訳ではありません。
出品する情報は、人が欲しがれるものや、喜んでもらえる物など、何でも応用が利きます。
「00の裏技」や、私だけが知っている知恵やノウハウなど、出そうと思えばきりが無いほどです。
物品売買の場合、仕入れや商品の管理など大変な部分が出てしましますが、「情報」を出品する場合は、そういう必要がなくなります。
例えばある人は、「希少な日本酒を格安で手に入れる方法」という情報を出品していました。
たったこれだけの情報が、1000円から2000円で落札されていたのです。
チリも積もればナントカといいますが、これだけでも継続していけば、かなりの収入になります。
かりに、1つの情報を1000円で出品したとします。
それを、1日10人の人に落札してもらったとします。
これだけで、1日10000円の収入です。
インターネットは、自分が寝てても、24時間365日年中無休です。
月に直せば、30万円程の現金収入になります。
年中無休でも、自分の身体が疲れる訳では有りません。
より多くの人に喜ばれる情報であれば、より多くの収入を得られるという事になります。
これらは決して理想論ではなく、誰にでもできる、実践的な方法だという事がお分かり頂けると思います。
みなさんにもきっと、1つや2つ、人が欲しがれる情報を見つけれられると思います。
それらの情報が、自分の利益になるのです。
実際、情報によっては、2万円から3万円で落札されていたりするものもあります。
みなさんは、ロバート・G・アレンという人を知っているでしょうか。
この人は、世界的にも有名な大富豪です。
このロバート・G・アレンも、自分の著書の中で、「情報を売る」というビジネスを非常に賞賛しています。
誰にでも出来、大変利益率の高い優れた出品方法だといえるでしょう。
オークションで実際に稼いでいる人達の事を研究して行くと、いくつかの共通したオークションへの取り組み方や心構えが見えてきます。次には、それらを記載してみたいと思います。
まずこの方達に共通している事は、落札者や出品に関わる人達などに対して、対応が非常に速く、丁寧だという事です。
出品内容に興味を持っている人は、何かしら質問などをしてきます。
その質問に対して長い時間回答を行わないでいると、それだけでも印象が違ってきてしまいます。
その質問した人が実際に入札するかどうかは確かではありませんが、もしその人が入札しなくても、「質問に対する対応」を見ている人は、商品の魅力も大切ですが、出品者に対する信頼感も、入札する上で非常に大きな要因となるようです。
星の数程ある出品アイテムの中で、より多くの人に自分のオークションに足を運んでもらうには、「タイトル」が大変重要になります。
普段街中を歩いていて、「お、この店に入ってみようかな」というのと同じ感じでしょう。
タイトルを見ただけでクリックしたくなる、どうしても中を覗いてみたくなる、そんなタイトルが大事です。
入札してもらえるかどうかよりも、まず、クリックしてもらうことが重要です。
なるたけたくさんの人に入ってもらい、その中の何人かが入札してくれます。
入札数が増えれば増えるほど、タイトルをクリックしてくれる人も増えてきます。
そしてより入札数も増えていき、価格も上がって行くという事になります。
タイトルに、や、！などを付けたり、「即決」、「美品」、「激安」などのインパクトのある文字を付ける事も効果があります。
もし有料でも構わなければ、「注目のオークション」を使ったり、太字や色付けをする事もお勧めします。
有料オプションの費用をを少しでも押さえたい場合は、「注目のオークション」を初日からではなく、1日前からにします。
入札履歴などを見ても、最終日の夕方あたりから増えていく事が多いので、費用を押さえたい場合には有効です。
「検索」を利用する事も大きな効果を生みます。
多くの落札者の方達が、「検索」を使って自分の欲しい商品を探します。
そこで、自分のタイトルの中に、検索で引っかかりやすい言葉を入れるのです。
より多くの人が使えそうな言葉を入れれば、その分、より多くの人に来てくれることになります。
そして、オークションの本文です。
より多くの入札がされ、多額の売上を出す出品の本文の内容には、「体験談」が多いことに気がきます。
本や電化製品、健康に関する物や、情報物など、様々な分野の商品に共通する事です。
「この商品を買った事でこうなりました！」「こんな効果がありました！」「こんな奇跡が起きました！」etc・・・。
要は、本文を読んでもらう事で、疑似体験をしてもらうのです。
まだ手にして使ってもいないのに、あたかも使って、効果が感じられたような気分になってしまうのです。
利益の多い出品は、この「体験談」の使い方が非常に上手く、つい入札したくなります。
入札する側にしてみれば、自分に対してどれだけのプラス（利益、効用）があるかが鍵になるのです。
他に有効なテクニックとして、「おまけ」をつけるという方法もあります。
「今これを買って、これがついてきます！」というやつです。
テレビショッピングで有名な「ジャパネットタカタ」の武器は、「金利・手数料の負担」と、「おまけ」にあるといえます。
このテクニックを有効に使っているパワーセラー達も非常に多く、「おまけ」をつけただけで売上が倍増した実例もたくさんあります。
オークションの中では、同じ出品商品なのに、クリック数、入札数、落札金額に大きな差がつくという事がよくありま

す。

やはり違いが出てくるのは、「クリックしたくなるタイトル」、「思わずのめり込んでしまう体験談を活かした本文」

、そして、落札者にとっての「プラスになるもの」という所にあるのでしょう。

価格の付け方については、アクセス数や入札数を第一にするか、利益を第一にするかで違ってきます。

アクセス数や入札数を第一にする場合は、「1円」からスタートします。

1円からスタートする事で、まず多くの人に入札してもらいます。

そして、最終的に競り合ってもらう形で落札価格を高めてもらいます。

しかしこの方法は、へたをすると、本当に1円で終わってしまうこともあるので、初めての時はテストの気持ちで出品したほうがいいでしょう。

それで上手く行けば、この方法はかなり有効だと言えます。

利益を第一にする場合は、始めからある程度の価格をつけます。

この場合もまずテストをしてからのほうがいいと思います。

「この値段だったら売れる」というある程度の答えがでたら、その価格を開始価格にしてしまいます。

そこからオークションの形を取ってもいいし、その価格を、「希望落札価格」にしてしまう方法も有効です。

本文中に使う画像などは、なるべく軽くするという事が大事です。

特に23時前後あたりの混み合う時間帯などに時間がかかってしまうと、それだけで多くの人達が他の出品の方へ行ってしまう。

出品する時間帯なども、比較的共通しています。

だいたい、週末から週末、時間でいえば、23時頃が一番混み合う時間帯に、開始時間も終了時間も設定しています。

「評価」というものがありますが、よっぽどの事が無い限り、「悪い」はつけません。

多少支払いが遅れたりスムーズに行かなくても、良い評価をしてあげた方が自分の為にもなる事が多い様です。

オークションに出品するために写真を撮ったり、説明文を打込んだりして、手間ひまかけてやっと出品した商品がすぐ

に削除されてしまった経験はありませんか？

また、出品するにしても、オークションで文字を太字にしたり、タイトルに色をつけるなどでも料金がかってしまい削

除されれば無駄な出費になってしまいます。

いままでも一度も削除などされたことがないという方でも、長い間オークションを利用していると必ず削除対象の商品を出品する機会がやってくると思いますので、参考までに覚えておいてください。

ここではどのような出品をすれば削除されずに済むか、そこら辺を解説していきたいと思います。

現在ヤフーでは削除対象になりうる商品を定期的に検査しています。

検査しているといっても、アルバイトなどが一つ一つ出品商品をチェックしているのではなく、削除キーワードを検索し、その削除キーワードにひっかかった物だけを検査しているのです。

たとえ検査に引っかかったとしても内容が問題なければ削除はされませんのでご安心下さい。

間違っても「偽者」「コピー品」などの直接的な言葉は入れないようにいたしましょう。

しかし、どうしても削除対象の単語を入れたいときには画像として取り入れれば大丈夫です。

アダルト以外は画像での検査は行われません。

削除キーワードについて

ヤフーが登録している削除用キーワードというものはかなりの数あるので、

もし出品商品が削除されたら商品説明などを読み返して下さい。

きっと削除用キーワードになってそうな言葉が入っていると思います。

また、「コピー品」を「こびーひん」「偽物」を「偽者」や「にせもの」

にしてもすべて引っかかってしまいますのでご注意下さい。

大量に同じ物を出品する場合

同一カテゴリーに、大量に同じ物を出品した場合、見つかり次第削除されます。

25個以上、同じ商品の出品があると削除の対象になりますのでご注意下さい。

対策としては出品物を10個ずつぐらい、異なるカテゴリーに出品することです。

また同じような名前の商品タイトルを出品する場合にも、同じようなことがいえます。（10個ぐらいまで）

この場合にも言い方を変えてみたりして工夫することが大切です。

『オークションで「削除」されなくなる方法』

悪気なく出品していても「削除」された経験のある方は多い事でしょう。

出品料や出品を注目させるオプション設定で1000円以上かかることは珍しくありません。

本業として大量に出品しておられる方にとっては「削除」メール一通が生活を圧迫することも多々あると思います。

このテキストは、数年にも渡る調査と、数千回に及ぶ調査出品、全ジャンル出品者からの報告により、ようやく完成に至りました。

内容としては、ネット上の掲示板などにも到底載せられていない

レベルであると自負しております。

これほどまでの完成度を目指したのは、不可解な「削除」により多くの方が悩んでおられるという話を聞き、出品される側、落札される側どちらもより楽しくオークションを満喫していただきたい気持ちからでございます。

有名ブランドの財布や、CDソフト。

見なくなったビデオテープや急な用事で行けなくなった人気バンドのコンサートチケット。

昔買った写真集。デパートで買った服。

商品券や使わなくなったパソコン、アダルトビデオ、お土産でもらったDVD、ファミコンソフト、「情報」、乗用車などの全範囲に渡って、

「削除」を受ける可能性はあります。

削除のシステムとは？

まずはどのようなシステムで削除されているのか、概略からご説明いたします。

ヤフーオークションで削除を行っているのは機械だという説がまことしやかに語られています。出品文が元々用意され

ヤフオク秘中の秘！プロが明かす禁断の手法.txt

ているキーワードに応じて、引っかければ自動的に消すというものです。
たとえば、「裏ビデオ」など違法性のあるキーワードが入っていればすべて消す、というものです。
当方の調査によりますと、機械削除説はまったくのデマでございます。
実験としまして、「裏ビデオじゃねえです」と記して
普通の映画のビデオを出品させていただきました。
もし、機械削除でしたらこの時点で削除されているはずですが、
キーワードとしまして「裏ビデオ」が引っかけた場合、一度すべてが削除の対象に入って、
「裏ビデオではありません」と書かれているのを裏ビデオではないとして
削除の対象から外すのは考えられます。
ですが、表現の違いにより「裏ビデオとは異なります」や、
「裏ビデオのようなものではありません」など、裏ビデオであることを
否定する表現にはきりがございません。
先にあげました「裏ビデオじゃねえです」など、
機械削除では必然的に間違ってしまうものといえるでしょう。
当方は言い方ある程度変えまして、十数回同様の出品をさせていただきましたが、一度も削除されませんでした。
【削除システムについての結論】
上記の理由に加え削除された方の多くの証言から、
削除システムについての研究をした結果、ヤフー側は一日数度のキーワードチェックと、悪質な出品が多いカテゴリー
の毎日の巡回と判明しました。
もちろん全て、手作業によるものです。
このキーワードにつきましては、別に説明いたします。
出品物別、出品してはいけないリスト
以下に、非常に多くのデータの分析と膨大な情報収集により判明した
出品ジャンル別の禁止出品物リストから注目に値するものを抜粋して記載させていただきます。
もちろん、ここに含まれているものはほとんどが違法なものばかりですし、
当然全て出品してはいけない物です。
出品物が不思議と消されているという方は、まずこのリストをチェックしてください。
以下のリストは、当然ながらオークションガイドラインと重複するところがございますが、
ガイドラインには書かれていないことも多く含まれております。
【出品してはいけない見落としがちなものリスト】

オークショントップのカテゴリ上から順に

オークション > コンピュータ

コピーしたソフト、中古パソコンでOSがインストールされている出品(OSソフト無し)

OSがインストールされたパソコンについて、

削除されるとは知らない方が相当おられるようです。

注意する点は、正規品のソフトが付いているとしっかりと書いておくことです。

オークション > 音楽

ダビングしたテープ、CDショップに配布のデモテープ

ダビングしたテープは著作権のことを考えてみてもはっきりと削除と分かりますが、不思議とデモテープも駄目のよう
です。

オークション > おもちゃ、ゲーム

ファミコンやゲームボーイアドバンス対応の1本にゲームが数十本入った海賊版ソフト、エミュレーターソフト

これらも著作権上問題があり、削除のようです

オークション > ファッション

偽ブランドのものすべて

これは、見落としがちというには不適切かもしれませんが。

ただ、偽ブランドと見間違われて消されるケースが多くあるようです。

ブランド品を出品する際には、謙遜して「本物かどうかはわかりません」などと書かずに、「間違いなく本物です」と
しっかり書くことが要点です。

(もちろん本物を出品する場合のみです)

また、オリジナルでヴィトンやエルメスなどの皮を再加工して

トイレットペーパーカバーなど作られる方も多いと思いますが、再加工したのも偽ブランドと見なされるようです。

オークション > 美容、健康

コンタクトレンズ、育毛剤

コンタクトレンズはほぼ3時間以内に消されます。薬品に近いものと見られているようです。

これは消されるスピードからしても、キーワードとしてチェックしているようです。

育毛剤に関しては、医薬品のものだけ削除されるようです。

中村雅俊がCMの「リアップ」や「ロゲイン」が消されるという報告が多数ありました。

オークション > その他

パチンコ・パチスロの攻略、儲かる情報

パチンコ・パチスロ攻略につきましても相当な数が削除されているようです。これはキーワードで各台の名前を入れて

ヤフーが調査しているようです。不思議なことに台により消されない攻略が多くありますので、

メーカーから報告を受けた台の攻略のみ、消しているようです。

儲かる情報についても多く消されています。

これはキーワードとして、5つの「犯罪」「違法」「闇」「地下」「裏」

でヤフーがチェックしているようです。

ですので、どんな良心的な情報を出品する場合でも、上の5つの言葉が入ると総じて消されるようです。

オークション > その他 > アダルト

女子高生物のアダルトビデオ、輸入物のビデオ、18、19歳のヌード

裏ビデオ、児童ポルノなどの違法なものが削除されるのは当然ですが、不思議と女子高生物というコスプレでもヤフー
は削除します。

対策として女子 などと書いて出品している人もいますが、

ヤフオク秘中の秘！プロが明かす禁断の手法.txt

それでも関係なく消すようです。

輸入物のアダルトビデオは、たとえモザイクがかかっている、海外のものというだけで削除しています。

ヤフーでは18、19歳でもヌードは削除するようです。

ですから合法なはずの雑誌や写真集、アダルトビデオが削除された場合、18歳、19歳の文字が入っていた可能性がもっとも大きいです。

3. 削除されなくするための対策

これから、上記にあげたものや、ヤフーガイドラインに書かれているものに対する削除を防ぐための具体的な手立てを解説していきます。

もちろん、合法的なものを誤解なく出品するための手立てですので、悪用厳禁でございます。

【削除されなくなるテクニック】

1. コンピュータ編

パソコンを出品するとき最も削除されやすいのが上記でも挙げたOS入りハードディスクです。

OSだけでなく、おまけのソフトといって、中身をソフトで一杯にして出品する方も多くいます。ここで消されないため

の方法は、「確認用にソフトを入れておきます」とだけ記述することです。

この場合、フリーソフトかもしれませんが、ヤフーは削除しません。

2. 音楽、映画編

ダビングであると疑われ削除されることが多くあるこのジャンルでも、

毅然とした表記が、削除から身を守ります。現在発売されていないという意味でも「非売品です」や、昔の市販品ビデオでもなかなかいい状態というときに「なかなか映りはいいです」などと書くと、個人収録と疑われ、削除されてしま

います。

しっかりと、市販品であることをかかれることをお勧めします。

もしくは、極力コメントをせず、タイトルと内容を簡単に説明するだけです。

この2種類は決して消されません。

3. ブランド物編

ブランド物で最も大事なものは、上でも説明しましたが謙遜して「偽物かもしれません」と言わない事です。

偽物売るのは言語道断ですが、「本物です」の一言さえあれば、削除されることは皆無です。

ただ、本物の皮を使っている自作のものは削除されます。

4. 情報編

上記で挙げた5つの「犯罪」「違法」「闇」「地下」「裏」を絶対に文章に入れないこと。

他に、一度に大量に出しすぎないことです。

他の出品でも同様ですが、まったく同じ物を15個以上カテゴリを換えて出品すると、格段に削除される危険が高まりま

す。

目立ちたいことはやまやまですが、同じ物を大量に出さないことです。

パチンコ、パチスロに関しては、最新台の攻略法は削除される危険性が高まりますので、1年くらい前の台のものを出品

されるとよいのではと思います。

5. アダルト編

女子高生物は、本物の女子高生でない限り、合法ですが不思議と消されてしまいます。

これはほとんどのユーザーの方が理解できることではないと思います。

女子高生物を出品するときは「女子」などと伏字にせず、「女子学生」と記述されれば削除されません。

なにせ大学生の可能性もありますから。

また、使用する写真はセーラー服部分を黒塗りに画像編集しておけば

削除されることはないようです。

ともあれ、女子高生のコスプレだと明確な合法なものを削除するヤフーは理解に苦しみます。

もちろん、本物の児童ポルノは一切出品してはいけませんし、憎むべきものでもあります。

6. チケット編

スポーツやイベントのチケットを出品する際、「数量1で2枚取引します。代金は1枚分です」と書いた場合、削除されて

しまいます。

これはヤフーに支払う手数料を安く上げているのが原因だからでしょう。

数量は1でも、代金は2枚分提示していれば回避可能です。

7. 検索ワード編

検索キーワードをご存知でしょうか。検索システムに引っかかるように一切関係ない言葉を書き並べているものです。

たとえば、

シャネル INED MK MICHEL KLEIN ミッシェルクラン

i.n.e. インエ セオリー Mブルミエ アクアガール

のようにファッションに関わる用語を羅列しています。

この検索キーワードも限度を超えると削除されます。

調査では大体800バイト以上で削除されるようですが、

検索キーワードは書かないに越したことはありません。

目障りです。で売上も上がると思えませんが、削除の可能性も上がりますので、書かないほうがいいでしょう。

ただ、検索ワードはもちろん法律違反ではありませんので、ちょっとした裏技を紹介すると、車の検索ワードを連ねる

際、

一番最初に「対応する車種」と書いておくのです。

これで無関係な言葉ではなくなり削除されなくなります。ご参考までに。

8. 全共通編

たびたびお断りさせていただいておりますが、オークション上での違法な取引は一市民として、絶対に行ってはいけま

せんし、

オークションを退廃させる最も憎むべきものです。

それを前提とした上で、大体どのようなものでも削除されにくくなる方法を、説明します。

まず、タイトル、説明は極力簡単にすることです。

ヤフオク秘中の秘！プロが明かす禁断の手法.txt

説明が多くなると、誤解を生む要素がその分多くなりますし、高価なもので人気のあるものなど名前だけ言えば誰でも分かるものです。写真も載せず、簡単な説明だけにとどめ、「ご質問のある方は私のメールアドレスまでご連絡ください」と書いておきます。これで下にメールアドレスを書くだけで出品は完了です。入札ではなく、メールでのやり取りになりますが、手数料を払う義務を全うしたい場合、評価が欲しい場合など、再度入札してもらえばいいでしょう。あまりに不可解な削除が続くようでしたら、お試しください。

【要注意チェックキーワードリスト】

このリストは、数時間おきにヤフーが検索をかけてチェックしているキーワードを、数千回に及ぶ調査出品によって判明させたリストです。このキーワードだけでも数十万円の経費がかかっておりますので、ぜひともご活用ください。キーワードに含まれる言葉が出品文にありますと、削除される危険性が格段に上がりますので、不用意な記述にお気をつけください。もちろん、テキストの最初に説明しました様に、機械による削除ではありませんが、誤解を与えてしまえば人間も機械も同じで削除されてしまいます。

犯罪 違法 闇 地下 裏 住所録 盗品 盗撮 偽物 パッ

タ物 パチ物 アングラ品 コピー 焼いた物 winmx winny

エミュ 外国産 韓国製 中国製 レプリカ 本物ではあり

ませんが モッドチップ 録音した 3倍でとった 放送して

いた たばこ タバコ ドラッグ クスリ ラリる 脱ぎたて

レーザーポインター 売春 買春 裏ビデオ 裏メニュー

宅配ビデオ 中学生 高校生 女子高生 小学生 パツキン

キンパツ お土産 モロ もろ もろだし もろみえ もろみ

せ もろもろ ロリ ローリ 炉利 ロリータ 幼女 リアッ

ブ ログイン アダルトグッズ ダビング 儲かる情報 消

された 削除された 落札しないで 宅配コギャル モザイク

は無し モザイクはありません マリファナ CD-Rに入れて

ライブで録音しました

非売品 非合法 スタンガン 生きています アダルトグッズ

オナホール ピンクローター ボーガン スリングショット

催涙スプレー ムンチャク ナックルガード 警棒 コンタク

トレンズ 薬品

以上が確実にキーワードとして設定されているものです。各ジャンルにわたるため、ご存知ない言葉があるかもしれませんが、すべて検証の結果、判明したキーワードです。

【以前流れた情報についての検証】

かつてこのような情報が出回ったことがあります。

ヤフーのオークションで出品商品を削除されない方法

しかし以下の方法をとればなぜかはわかりませんが削除されなくなります、まず商品を出品したとき数量1にして即決価格を設定して別IDでそのままそれを落札します。その後その商品を再出品すればいいだけです。これで削除されなくなります、たぶん削除をする手間を省くために新規の出品のみに限定してるためだと思います、少なくとも60%以上は再出品が占めてるからなのではないでしょうか？この方法は実践済みです。この方法で何ヶ月も同じ商品を出品しました、商品が落札されたらそれをまた出品すれば延々と出品できます。ただひとつ注意点があり題名を少しでも変えたらすぐに削除されます、最近何ヶ月も出品してたのを題名変えたら即刻削除されてしまいました。商品説明は私はいじりませんでしたので変更したら削除されるかはわかりませんが、ただ商品説明の通過は問題ありませんでした。

これは本当なのでしょうか？私が調査したところによるとこれはまったくの誤情報でございます。
まず、削除されてしまうような文面は最初の出品で削除されてしまい再出品はかないません。
もちろんすぐに落札して終了させれば再出品できるのですが
それも出してすぐに削除されてしまうでしょう。
削除の基本はキーワードです。再出品であるか新規であるかでは選別されてはいません。
この人が削除されなかったのははじめから削除されるような出品では無かったただけのように思えます。
文章の後半にタイトルを変えたら削除されたとのくだりがありますが
これがまさにキーワードで削除を行っていることの証拠です。
再出品でセーフになるのならタイトルは関係ないはず。
このような不確かな情報に惑わされることの無いようにしていただければとおもいます。
あなたの情報を欲しい人に必ず見てもらう方法

最近はやりだしたみたいです。さりげなく質問欄にこんな文章があります。

突然申し訳ないです。あなたの情報にアクセスする人を増やす簡単な方法です。

お値段は¥XXXXです。この方法は最近考案されたばかりで知っている方も少ないですし、この情報自体の転売もOK(これだけですぐに元は取れますね。)です。ご希望の方は下記アドレスにご購入の意思とお振込み名義、お振込み予定日をお知らせ下さい。折り返しお振込み口座(銀行、郵便局。)と情報を送信いたします。宜しくお願いいたします。

今回、紹介する情報はそう広く出回っておりません。
今2500円で一日10000円くらいで落札されています。
早めに取り組んだほうが効果が強くなります。
まず、お金を掛けずにあなたの情報を売る方法は
出品者の質問欄に情報を宣伝する事です。
なにに~!!と思ったでしょうが、これが非常に効果的な宣伝になります。
事実、この情報をお買い上げいただいた方はこの情報に非常に興味を持ったんだろうと思います。
問題は質問欄に記入する内容です。
ちなみに、私が教えてもらった方はこう記述されてるそうです。
「突然質問欄から失礼します。それだけ重要な情報です!!あなたの情報にアクセスする人を増やす簡単な方法です。お値段は¥XXXXです。この方法は最近考案されたばかりで知っている方も少ないですし、この情報自体の転売もOK(これだけで元が取れますね。)です。ご希望の方XXXXX@XXXXXXXXXXまでご購入の意思とお振込み名義、お振込み予定日をお知らせ下さい。折り返しお振込み口座(銀行)と情報を送信いたします。」

また、私と同じように「情報」をあなたの商品にして
同じような題名で宣伝しても結構です。(事実、この情報、元は転売品です。)
この内容を自分なりの表現を加えてこれをあなたの情報としてお売りになってもいいんじゃないんでしょうか？
これのターゲット(質問欄に記入する相手)は、情報屋さんが一番いいでしょう。
情報屋さんは常に新しい情報をほしがっています。
情報屋さん10人にたいしてこれを行うと2人くらいは返事を送ってきますよ。
言い方が悪いですが事実、あなた様もこの情報に興味をもって私にご連絡してくれたんですからね。
私の場合はこれで情報を販売しています。普通に出品するより儲かります。
価格はあなたさまの基準で決めてくださいね。

「情報屋」を検索する時は、
<http://www.aucfan.com/>
から、「稼ぐ、儲ける、儲かる」などで検索してみてください。
又、検索しなくともすごく情報屋が多いカテゴリがあります。
オークション > その他 > その他
オークション > スポーツ、レジャー > 競馬 > その他
オークション > コンピュータ > パーソナルコンピュータ > Windows > ノートブック>ソニー
オークション > コンピュータ > パーソナルコンピュータ > Windows > ノートブック>シャープ

などです。あなたも探して見てくださいね。